

講師プロフィール

ザッツ THATS

米満 和彦(よねみつ かずひこ)



1969年鹿児島県生まれ。“売れる”ニュースレター作成支援研究会代表。ザッツ代表。鹿児島大学卒業後、西日本最大手の印刷会社(株)ゼネラルアサヒ入社。2001年独立起業を目指し退社。その頃よりメールマガジン『販促アイデア大全集』を創刊。それが出版社の目に留まり、書籍化に至る。反応の得られる企画&広告制作が大好評を得ている。飲食店・美容室等を中心とした売れるニュースレター作成支援サービスを提供。現在全国に向け展開中。

主な著書：『売れる&儲かる!ニュースレター販促術』、
『ひと味違う販促企画アイデア集』他

- メルマガ 売れる成功事例集!『販促アイデア大全集』
- メルマガ 平成不況の最強販促!“売れる”ニュースレターの秘密

販促アイデア大百科

<http://www.hansoku.info/>

“売れる”ニュースレター作成支援研究会

<http://www.newsletter.jp/>

ザッツ

〒812-0015 福岡市博多区山王 1-11-35 スクラム 5 503

TEL 092-411-3758 FAX 092-411-3766

高田 靖久(たかた やすひさ)

(東芝ITコントロールシステム株式会社)



多くの企業を繁盛に導いた、顧客管理ソフトの商品企画・販売に携わる。入社から数年は「売れない営業マン」だったが、その後「給料の1/5」を自己投資に活用し、短期間で営業、店舗経営のノウハウを身につける。そのノウハウを顧客管理ソフトウェアに組み込み、前年対比300%アップする等、売上げ拡大店舗が続出。現在、顧客管理ソフトウェアの販売・導入実績は700店舗を超える。「店舗経営売れる仕組み構築プログラム」のセミナーを開催すると、常に満員御礼となる。

主な著書：『お客様は「『えこひいき』しなさい!』
『売れる&儲かる!ニュースレター販促術』他

- メルマガ 『1回5分、奇跡を起こす!小さなお店、大逆転の法則。』

顧客戦略のすすめ

<http://www.toshiba-ltv.com/>

東芝ITコントロールシステム(株)

九州支店

〒812-0013 福岡市博多区博多駅東 2-5-19 (サンライフ第3ビル)

TEL 092-481-1201 FAX 092-481-2661

<http://www.toshiba-itc.com/>